



Aan de raad

Samenvatting:

Om de sociaaleconomische structuur van Twente te verbeteren wordt voorgesteld om de acquisitie voor de 14 Twentse gemeenten zoveel mogelijk gezamenlijk op te pakken. Hiervoor wordt een actieteam acquisitie gevormd dat:

- zoveel mogelijk nieuwe bedrijven voor Twente moet acquireren;
- behoud van en groei door bestaande Twentse bedrijven moet bevorderen;
- de dienstverlening aan Twentse bedrijven moet optimaliseren.

Om het actieteam (onder regie van een stuurgroep) te laten functioneren wordt voor een periode van 3 jaar van de 14 gemeenten een bijdrage gevraagd van € 0.50 per inwoner, het daarmee verkregen budget wordt door de Provincie verdubbeld. Voor onze gemeente bedragen de totale kosten € 53.400, - (3 jaar x € 0,50 x 35.600). Voorgesteld wordt de kosten voor 2016 ad € 17.800,-- te betrekken bij de 1^e bestuursrapportage 2016, voor 2017 de regiobegroting af te wachten en voor 2018 een en ander te betrekken bij een eventuele nieuwe "Agenda voor Twente".

Voorgesteld wordt het initiatief te ondersteunen, onder de voorwaarde dat aan de 14 Twentse gemeenten de zekerheid wordt gegeven dat deze op gelijkwaardige wijze worden bediend en op gelijkwaardige basis de mogelijkheid krijgen zich aan potentiële gegadigden, die zich willen vestigen of willen uitbreiden, te presenteren.

Aanleiding:

In Twente is al langer sprake van een relatief hoge werkloosheid en een laag Bruto Regionaal Product. De werkgelegenheid is laag, evenals de toegevoegde waarde per baan. Twente blijft ook in de prognoses achter: de Twentse economie zal langzamer groeien dan de Overijsselse- en de landelijke economie.

In het door de Twenteboard opgestelde actieplan "Twente werkt!" zijn de lijnen beschreven waarlangs tot een versterking van de regionale economie kan worden gekomen, gezamenlijke acquisitie maakt daar deel van uit.

Doelstelling:

Versterking van de regionale sociaaleconomische structuur, met als uiteindelijk doel meer arbeidsplaatsen en een versnelde groei van het Bruto Regionaal Product in Twente.

Oplossing

Met het afnemen van de economische crisis is in de afgelopen maanden gebleken dat het vertrouwen van ondernemers weer toeneemt. Meer vertrouwen zal leiden tot meer investeringen en op termijn tot meer werkgelegenheid. Daarin liggen ook kansen voor Twente besloten. Het is met name van belang dat er zich bedrijven in Twente willen vestigen en dat bestaande bedrijven willen uitbreiden in Twente. Dat zal niet helemaal vanzelf gaan, dat vraagt ook ondernemerschap van de overheid. Zo zal de overheid moeten bijdragen aan een goed ondernemersklimaat en goede vestigingsmogelijkheden. Om nieuwe bedrijven aan te trekken, is het ook een vereiste dat bedrijven op de hoogte zijn van alles wat Twente te bieden heeft. Daarvoor is actieve acquisitie en promotie nodig.

Een gezamenlijke focus is hierbij van belang, eenduidige inzet is nodig om versnippering tegen te gaan. De 14 portefeuillehouders EZ en arbeidsmarkt, de Twenteboard en de Provincie stellen



voor hiervoor een projectorganisatie in te richten en geld beschikbaar te stellen. We stellen u voor in te stemmen met het daaruit voortvloeiende regionale voorstel om **een stuurgroep Business in Twente** in het leven te roepen die een **"actieteam acquisitie"** gaat aansturen. De stuurgroep zal bestaan uit de portefeuillehouders EZ van Oldenzaal, Twenterand, Hellendoorn, Rijssen-Holten, Almelo, Hengelo en Enschede; een vertegenwoordiger van de Twenteboard en de gedeputeerde EZ van de Provincie. Deze stuurgroep is verantwoordelijk voor het vaststellen van een jaarplan en de besteding van de middelen. Het actieteam zal bestaan uit inhoudelijk deskundigen en een afvaardiging uit bedrijfsleven en overheid, het actieteam wordt getrokken door een aanvoerder die ook secretaris is van de stuurgroep. Het actieteam zal nauw samenwerken met de accountmanagers economie van de 14 Twentse gemeenten waardoor ook gebruik gemaakt kan worden van de netwerken van en met het Twentse bedrijfsleven.

Het actieteam heeft 3 doelstellingen:

- zoveel mogelijk nieuwe bedrijven voor Twente werven
- het behouden en bevorderen van groei door bestaande Twentse bedrijven
- het verbeteren van de dienstverlening aan Twentse bedrijven

Het actieteam zal dit doen door het actief presenteren van de Twentse propositie, door voorstellen te doen om het vestigingsklimaat in Twente te verbeteren en door de één loketgedachte verder uit te werken.

Hoe het actieteam deze voornemens concreetiseert zal blijken uit het jaarplan dat binnen 100 dagen na het "groen licht" voor de financiering wordt gepresenteerd. Het plan wordt voorgelegd aan de stuurgroep en ter informatie aangeboden aan de portefeuillehouders EZ. In het plan wordt één totaalvisie op acquisitie gegeven dat vraaggestuurd is en oog heeft voor een snel veranderende context. Er wordt ingegaan op internationale acties en evenementen die gezamenlijk worden opgepakt. Het vergt een lange adem om acquisitie een succes te laten worden (het effect laat zich moeilijk direct meten), de stuurgroep zal de komende jaren de voortgang van het actieteam nauwgezet volgen.

In de afwegingen lokaal – regionaal dringt snel de vraag op af wij als Hellendoorn voldoende terugzien in de acquisitie-investering. Waar landen de acquisitie-successen? Uitgangspunt is dat de opbrengsten van de activiteiten moeten landen in Twente en vanuit de gedachte dat een bedrijf zelf, op basis van meerdere relevante vestigingsfactoren, de afweging maakt waar het zich wil vestigen of gaat uitbreiden. Daarom is het essentieel dat de 14 Twentse gemeenten op basis van gelijkwaardigheid deelnemen en worden bediend en dat geen onderscheid wordt gemaakt waar een bedrijf zich wel of niet mag vestigen. Primair belang is dat het bedrijf zich in Twente vestigt of uitbreidt. Het versterken en behouden van werkgelegenheid is het doel en door de vestiging of uitbreiding profiteert geheel Twente. De vestiging of uitbreiding moet niet op voorhand beperkt c.q. ingeperkt worden door het stellen van rigide kaders of het onderscheid maken in locaties (toplocaties en overige locaties). Als een locatie "top" is dan behoeft die geen label, maar dan bewijst die locatie zichzelf door zijn profiel, positionering en de "warme belangstelling" vanuit het bedrijfsleven. Wij willen meedoen aan de gezamenlijke Twentse acquisitie onder de voorwaarde dat aan de 14 Twentse gemeenten de zekerheid wordt gegeven dat deze op gelijkwaardige wijze worden bediend en op gelijkwaardige basis de mogelijkheid krijgen zich aan potentiële gegadigden, die zich willen vestigen of willen uitbreiden, te presenteren. De totale kosten bedragen voor een periode van 3 jaar € 53.400,-- (3 jaar x € 0,50 x 35.600). Wij stellen u voor deze niet begrote kosten voor het jaar 2016 (€ 17.800,--) te betrekken bij de 1e bestuursrapportage 2016, voor 2017 de regiobegroting af te wachten en voor 2018 een en ander te betrekken bij een eventuele nieuwe "Agenda voor Twente".

Burger en overheidsparticipatie:

Ondernemers worden via de lokale accountmanagers bij de uitwerking en uitvoering van de acquisitieactiviteiten betrokken.

Communicatie:

De presentatie van het acquisitieteam vindt op regionaal niveau plaats.

Concept Besluit:


1. Met de aanpak van de gezamenlijke acquisitieactiviteiten voor de 14 Twentse gemeenten wordt onder de geformuleerde voorwaarden ingestemd.
2. Voor de uitvoering wordt voor de jaren 2016 – 2018 in principe een bedrag van € 53.400,- beschikbaar gesteld. De kosten voor 2016 ad € 17.800,- worden betrokken bij de 1^e bestuursrapportage 2016, voor 2017 wordt de regiobegroting afgewacht en voor 2018 wordt één en ander betrokken bij een eventuele nieuwe "Agenda voor Twente".

Nijverdal, 1 maart 2016

Burgemeester en Wethouders van Hellendoorn,

De secretaris,

de burgemeester,


F. Dijkstra MBA,


mevr. A.H. Raven BA

Advies commissie(s):

De commissie samenlevingszaken stemt ermee in dat het voorstel wordt voorgelegd aan de raad van 12 april 2016.

Nr. 16INT00574

Nijverdal, 12 april 2016

Aldus besloten,

De raad van Hellendoorn,

De griffier,

de voorzitter,


mevr. drs. K. Zomer


mevr. A.H. Raven BA

Bijlagen:

Presentatie (sheets) Business in Twente